

Über uns

Techniker und Ingenieure bilden bei ZSI eine starke Gemeinschaft. Wir unterstützen und beraten unterschiedliche Branchen – vom Großkonzern bis Mittelständler – in anspruchsvollen und komplexen Aufgabenstellungen. Die Ziele vor Augen und ohne Reibungsverluste unterscheiden wir uns deutlich von anderen Dienstleistern. Sie suchen die Herausforderung – ZSI bietet die Karriere-Chancen.

Senior Account Manager / Vertriebsdisponent Bereich Maschinen- und Anlagenbau (m/w/d)

(155)

 Standort: Bremen  Anstellungsart(en): Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Ihr Tätigkeitsfeld

- Als Senior Account Manager beraten und betreuen Sie unsere langjährigen Kunden und Mitarbeiter, erkennen deren Bedürfnisse und finden als überzeugende Persönlichkeit passende Lösungen im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung im Bereich Maschinen- und Anlagenbau
- Sie sind verantwortlich für die Betreuung und dem weiteren Ausbau des Personalstandes bzw. der Personalstruktur von Ingenieuren, Technikern und Konstrukteuren
- Durch Nutzung Ihrer Marktkennntnisse und Anwendung verschiedener Rekrutierungswege bringen Sie Bewerber und Unternehmen erfolgreich zusammen mit dem Ziel weiterer partnerschaftlicher Kooperationen
- Die Einsatzplanung, Personal- und Bewerbergespräche sind wesentliche Bestandteile Ihres Tagesgeschäftes
- Sie pflegen die Stammdaten der Mitarbeiter, Kunden- und Auftragsdaten im System L1 / Zvoove und erstellen aussagekräftige Profile
- Sie sind verantwortlich für die Qualifikation und Weiterbildung der Mitarbeiter und präsentieren unser Unternehmen auf Messen
- Begriffe wie Offshore, Kraftwerk, Rohrleitungstechnik, Energietechnik, Öl- und Gastechik, Druckbehälter, TGA, Bauleiter, SiGeKo, FaSi, AutoCAD, Inventor haben Sie schon mal gehört oder beruflich verwendet.

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Ingenieurstudium oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Maschinenbau. Gerne auch Quereinsteiger aus dem Vertrieb
- Sie sind Dienstleister und Vertriebler aus Überzeugung und können sich schnell in technische Fragestellungen hineindenken
- Sie sind eine kommunikationsstarke und offene Persönlichkeit und es macht Ihnen Freude Kundengespräche und -verhandlungen erfolgsorientiert zu führen
- Sie verfügen über ein sicheres und professionelles Auftreten
- Kenntnisse in L1/zvoove von Landwehr sind wünschenswert
- Eine sehr gute Ausdrucksweise und der Umgang mit den gängigen Office-Programmen (Word, Excel, Outlook) ist eine Selbstverständlichkeit für Sie

Wir bieten

- Eine verantwortungsvolle Position in einem seit 1972 bestehenden Unternehmen
- Ein großes Maß an Gestaltungsfreiheit statt vorgegebener Vertriebsroutine
- Einen zukunftssicheren Arbeitsplatz, ein attraktives Gehalt und Erfolgsbeteiligung
- Einen Firmenwagen auch zur Privatnutzung
- Betriebliche Altersvorsorge

- ZSI-Event

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über die Übermittlung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen ausschließlich über unser Online-Bewerbungsformular.

Kontaktaten für Stellenanzeige

Ansprechpartner: Herr Frank Böse

Tel.: +49 421-17382-0

E-Mail: f.boese@zsi.de

ZSI Zertz + Scheid Ingenieurgesellschaft mbH & Co. KG

Hermann-Köhl-Str. 3

28199 Bremen

www.zsi.de